

**EO NETWORKS S.A.**

# Skonsolidowany raport kwartalny

---

za okres od 1 października do 31 grudnia 2013 roku

14 lutego 2014 roku

## 1. Informacje ogólne jednostki dominującej

<b>Pełna nazwa</b>	eo Networks Spółka Akcyjna
<b>Siedziba</b>	Warszawa
<b>Adres</b>	02-215 Warszawa, ul. Głuszycka 5
<b>Telefon/Fax</b>	(22) 532 15 30/31
<b>Adres strony internetowej</b>	www.eo.pl
<b>Forma prawna</b>	Spółka akcyjna
<b>Kapitał zakładowy</b>	<p>Kapitał zakładowy (podstawowy) Emitenta wynosi 205 937,90 zł i dzieli się na:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• 1 000 000 akcji na okaziciela serii A</li> <li>• 750 000 akcji na okaziciela serii B</li> <li>• 194 445 akcji na okaziciela serii C</li> <li>• 88 384 akcji na okaziciela serii D</li> <li>• 26 550 akcji na okaziciela serii E</li> </ul> <p>o wartości nominalnej 0,10 zł każda.</p>
<b>KRS</b>	0000332547
<b>REGON</b>	141905973
<b>NIP</b>	5272604418
<b>Czas trwania jednostki</b>	Nieograniczony

## 2. Władze jednostki dominującej

### **Zarząd Spółki:**

Błażej Piech - Prezes Zarządu

Rafał Jagniewski - Wiceprezes Zarządu

### **Rada Nadzorcza:**

Dariusz Gil - Przewodniczący Rady Nadzorczej

Jerzy Dżoga - Członek Rady Nadzorczej

Stefan Batory - Członek Rady Nadzorczej

Andrzej Mirosław Woźniakowski - Członek Rady Nadzorczej

Tomasz Marciniak - Członek Rady Nadzorczej

W czwartym kwartale bieżącego roku nie nastąpiły zmiany w składzie Zarządu oraz Rady Nadzorczej Spółki.

### 3. Struktura akcjonariatu jednostki dominującej

Zgodnie z zawiadomieniami posiadanymi przez Spółkę, zgodnie z ustawą o ofercie, na dzień przekazania raportu kwartalnego Akcjonariuszami posiadającymi co najmniej 5 % ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Emitenta są:

Akcjonariusz	Liczba akcji/głosów	Udział w kapitale zakładowym/w ogólnej liczbie głosów
Gagnon Investments Ltd, podmiot kontrolowany przez Prezesa Zarządu oraz Członka Rady Nadzorczej *	845.414	41,05%
Podmioty bezpośrednio lub pośrednio zależne od Pana Piotra Chmielewskiego, działające w porozumieniu **	223.905	10,88%
eo Networks S.A.	221.165	10,74%
Podmioty bezpośrednio lub pośrednio zależne od Pana Stefana Batorego, działające w porozumieniu ***	181.584	8,82%
Kominek Sylwester	126.780	6,16%
Pozostali	460.531	22,35%
<b>Razem:</b>	<b>2.059.379</b>	<b>100,00%</b>

\* bezpośrednio i pośrednio, wraz z Panem Błażejem Piech, poprzez Gagnon Investments Ltd., Pan Stefan Batory kontroluje 49.87% kapitału zakładowego Spółki oraz ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki.

\*\* RUNICOM S.A. posiada 127.798 akcji serii A i C, które stanowią 6.21% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu; FUTURIS S.A. posiada 96.107 akcji serii C i E, które stanowią 4.66% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu. Podmioty te działają w porozumieniu.

\*\*\* Pan Stefan Dominik Batory posiada akcje Emitenta poprzez podmiot kontrolowany SDB Invest Ltd, 128.756 akcji Emitenta stanowiące 6.25% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu oraz 52.828 akcji Emitenta, stanowiących 2.57% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki, we wspólnym majątku wynikającym z małżeńskiej wspólnoty majątkowej

W okresie od 1 października 2013 roku do dnia przekazania raportu kwartalnego, to jest 14 lutego 2014 roku, Zarząd Spółki nie otrzymał zawiadomień o transakcjach akcjami eo Networks S.A.

#### 4. Wybrane skonsolidowane dane finansowe eo Networks S.A. za czwarty kwartał 2013 roku:

(tys PLN)	Stan na 31.12.2013	Stan na 31.12.2012
Kapitał własny	7 333	10 991
Kapitały mniejszości	0	262
Należności długoterminowe	387	537
Należności krótkoterminowe	6 094	13 304
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	2 454	4 172
Zobowiązania długoterminowe	163	779
Zobowiązania krótkoterminowe	5 774	11 408

(tys PLN)	IV Q 2013	I- XII 2013	IV Q 2012	I- XII 2012
Amortyzacja	443	1 640	318	1 096
Przychody netto ze sprzedaży	8 135	28 611	12 232	38 143
Zysk/strata na sprzedaży	-286	-678	1 044	4 150
Zysk/strata na działalności operacyjnej	-345	-786	969	4 056
Zysk/strata brutto	-796	-692	830	3 717
Zysk/strata netto	-684	-1 202	468	2 489

#### 5. Informacje o zasadach przyjętych przy sporządzaniu skonsolidowanego raportu kwartalnego, w tym o zmianach stosowanych zasad rachunkowości.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej eo Networks S.A. zostało przygotowane zgodnie z przepisami z Ustawą z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości (tekst jednolity Dz.U. z 2009 roku nr 152 poz. 1223 z późn. zmianami). Skonsolidowany rachunek zysków i strat został sporządzony w wariantcie kalkulacyjnym. Skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych Grupa sporządza metodą pośrednią. Jednostki zależne podlegają konsolidacji pełnej w okresie od objęcia nad nimi kontroli przez Jednostkę Dominującą do czasu ustania kontroli. Aktywa i zobowiązania spółki zależnej na dzień włączenia jej do skonsolidowanego

sprawozdania finansowego ujmowane są według wartości godziwej. Różnica pomiędzy wartością godziwą aktywów netto oraz ceną nabycia udziałów powoduje powstanie wartości firmy lub ujemnej wartości firmy, które są wykazywane w odrębnej pozycji skonsolidowanego bilansu jako „wartość firmy jednostek podporządkowanych” lub „ujemna wartość firmy jednostek podporządkowanych”. Sprawozdania finansowe jednostek zależnych sporządzane są za ten sam okres sprawozdawczy co sprawozdanie finansowe Jednostki Dominującej. Dla potrzeb konsolidacji dostosowano zasady rachunkowości stosowane przez spółki zależne do zasad obowiązujących w sprawozdaniu Jednostki Dominującej. Szczegółowe zasady wyceny aktywów i pasywów określa Polityka Rachunkowości, poniżej przedstawiono najważniejsze z nich.

Wartości niematerialne i prawne wyceniane są według cen nabycia lub kosztów wytworzenia pomniejszonych o umorzenie oraz odpisy z tytułu trwałej utraty wartości. Odpisy amortyzacyjne dokonywane są metodą liniową począwszy od miesiąca następującego po miesiącu przyjęcia do użytkowania. Wartości niematerialne i prawne o przewidywanym okresie użytkowania dłuższym niż rok, których wartość nie przekracza kwoty 2,5 tysiąca złotych objęte są ewidencją bilansową i umarzone są w 100% w momencie zakupu. Składniki o wartości niższej lub równej 1 tysiąca złotych zaliczane są bezpośrednio do kosztów zużycia materiałów i prowadzona jest dla nich ewidencja pozabilansowa. Wartości niematerialne i prawne przyjęte do użytkowania na podstawie umowy leasingu ujmowane są w sprawozdaniu finansowym zgodnie z zasadami opisanymi w pkt. 10.13 Wprowadzenia „Leasing operacyjny i finansowy”.

Koszty zakończonych prac rozwojowych obejmują oprogramowanie komputerowe lub jego modyfikacje, wytworzone przez Grupę we własnym zakresie w rezultacie zakończonych sukcesem prac rozwojowych.

Stawki amortyzacyjne ustala się indywidualnie dla poszczególnych wartości niematerialnych i prawnych z uwzględnieniem okresu ich ekonomicznej użyteczności. Grupa stosuje następujące stawki amortyzacyjne:

oprogramowanie komputerowe nabyte	20 - 50%
koszty zakończonych prac rozwojowych (oprogramowanie komputerowe wytworzone we własnym zakresie)	20 - 30 %
inne	10 - 20%

Okresy ekonomicznej użyteczności są poddawane corocznej weryfikacji.

Dla wartość firmy z konsolidacji Grupa przyjmuje 5 letni okres amortyzacji, w przypadku gdy odpisy amortyzacyjne mają nieistotną wartość (tj. do kwoty 10 tys PLN) Grupa dokonuje odpisu jednorazowego.

Rzeczowe aktywa trwałe wyceniane są według cen nabycia lub kosztów wytworzenia pomniejszonych o umorzenie oraz odpisy z tytułu trwałej utraty wartości. Odpisy amortyzacyjne dokonywane są metodą liniową począwszy od miesiąca następującego po miesiącu przyjęcia do użytkowania. Środki trwałe o przewidywanym okresie użytkowania dłuższym niż rok, których wartość nie przekracza kwoty 2,5 tysiąca złotych objęte są ewidencją bilansową i umarzane są w 100% w momencie zakupu. Środki trwałe o wartości niższej lub równej 1 tysiąca złotych zaliczane są bezpośrednio do kosztów zużycia materiałów i prowadzona jest do nich ewidencja pozabilansowa.

Środki trwałe amortyzowane są metodą liniową począwszy od miesiąca następującego po miesiącu przyjęcia do użytkowania. Stawki amortyzacyjne ustala się indywidualnie dla poszczególnych środków trwałych z uwzględnieniem okresu ich ekonomicznej użyteczności. Grupa stosuje następujące stawki amortyzacyjne:

budynki, budowle i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	1,5 - 10%
urządzenia techniczne i maszyny	12,5 - 30%
środki transportu	12,5 - 20%
inne środki trwałe	10 - 30%

Okresy ekonomicznej użyteczności poddawane są corocznej weryfikacji.

Środki trwałe w budowie - wycenia się w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem, pomniejszonych o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Trwała utrata wartości. Składniki aktywów poddawane są testom na utratę wartości, jeżeli istnieją obiektywne przesłanki wskazujące na to, że nie przyniosą w przyszłości - w znaczącej części lub w całości - przewidywanych korzyści ekonomicznych.

W przypadku wystąpienia takich przesłanek Grupa dokonuje oszacowania wartości odzyskiwanej, określonej jako wyższa z dwóch wartości - wartości rynkowej lub wartości użytkowej - danego składnika aktywów. Jeżeli wartość bilansowa przekracza oszacowaną wartość odzyskiwalną, wartość aktywów obniżana jest do poziomu wartości odzyskiwanej. Odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości jest ujmowany w rachunku zysków i strat za bieżący okres.

Prace badawcze i rozwojowe. Grupa realizuje projekty badawcze i rozwojowe, w ramach których powstaje nowe oprogramowanie bądź modyfikowany jest kodu istniejącego oprogramowania.

Koszty prac badawczych - określonych jako czynności związane ze zdobyciem nowej wiedzy, poszukiwaniem alternatywnych procesów, funkcjonalności lub usług, a także poszukiwaniem, oceną i końcową selekcją sposobu wykorzystania prac badawczych - ujmowane są w rachunku zysków i strat w momencie ich poniesienia.

Składnik aktywów wytworzony we własnym zakresie w wyniku prac rozwojowych jest ujmowany wtedy i tylko wtedy, gdy Grupa jest w stanie wykazać: możliwość, z technicznego punktu widzenia, ukończenia prac, tak, aby składnik aktywów nadawał się do użytkowania lub sprzedaży; zamiar ukończenia składnika aktywów; zdolność do użytkowania lub sprzedaży składnika aktywów; sposób, w jaki składnik aktywów będzie wytwarzał prawdopodobne przyszłe korzyści ekonomiczne; dostępność odpowiednich środków technicznych, finansowych i innych, które mają służyć ukończeniu prac rozwojowych oraz użytkowaniu lub sprzedaży składnika aktywów; możliwość wiarygodnego ustalenia nakładów poniesionych w czasie realizacji prac rozwojowych, które można przyporządkować temu składnikowi aktywów.

Koszt wytworzenia składnika aktywów we własnym zakresie jest sumą kosztów poniesionych od dnia, w którym po raz pierwszy dany składnik wartości niematerialnych



spełni kryteria ujmowania pozycji określone powyżej. Nie podlegają aktywowaniu wartości nakładów ujętych uprzednio w kosztach.

Koszt wytworzenia składnika aktywów we własnym zakresie obejmuje koszty, które mogą być bezpośrednio przyporządkowane czynnościom tworzenia, produkcji i przystosowania składnika aktywów do użytkowania w sposób zamierzony przez Zarząd. Do takich kosztów zaliczane są:

- koszty z tytułu świadczeń na rzecz pracowników, którzy byli bezpośrednio zaangażowani w proces wytworzenia tego składnika;
- wszelkie koszty, które mogą być bezpośrednio przyporządkowane czynnościom tworzenia, produkcji i przystosowania składnika aktywów, jak opłaty za rejestrację tytułu prawnego oraz amortyzacja patentów i licencji, które są wykorzystywane przy wytwarzaniu tego składnika aktywów;
- nakłady na materiały i usługi wykorzystane lub bezpośrednio zużyte przy wytwarzaniu składnika wartości niematerialnych;
- koszty pośrednie, które można jednoznacznie powiązać z procesem wytwórczym: koszty amortyzacji sprzętu wykorzystywanego w procesie wytwórczym oraz koszty powierzchni biurowej, która jest zagospodarowana przez zespół wytwórczy.

Do kosztu wytworzenia składnika wartości niematerialnych we własnym zakresie nie zalicza się:

- kosztów sprzedaży, administracji oraz innych kosztów ogólnozakładowych;
- wyraźnie zidentyfikowanych braków wydajności oraz początkowych strat operacyjnych poniesionych przed osiągnięciem planowanej wydajności oraz nakładów na szkolenie przygotowujące pracowników do obsługiwanego danego składnika aktywów.

Do momentu zakończenia prac rozwojowych, skumulowane koszty spełniające powyższe kryteria prezentuje się pozycji „Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe - inne”.

Do wyceny przewidywanych korzyści ekonomicznych z projektów realizowanych w ramach dofinansowania z Unii Europejskiej Grupa stosuje stopę zwrotu ustaloną jako wskaźnik denominowanych w EUR długoterminowych obligacji emitowanych przez Europejski Bank Inwestycyjny

pomniejszoną o unijny wskaźnik inflacji. W 2013 roku Grupa zastosowała wskaźnik z roku ubiegłego, gdyż nie odbiega on od wyliczonego dla roku bieżącego.

W momencie ukończenia prac rozwojowych, gotowy efekt prowadzonego procesu wytwórczego jest przenoszony do kategorii „Koszty zakończonych prac rozwojowych” w wartościach niematerialnych i prawnych i od tego momentu Grupa rozpoczyna jego amortyzowanie przez przewidywany okres uzyskiwania korzyści ekonomicznych.

#### Inwestycje w jednostkach podporządkowanych nieobjętych konsolidacją

Inwestycje w jednostkach podporządkowanych nieobjętych konsolidacją Grupa ujmuje w cenie nabycia, obejmującej koszty bezpośrednio związane z zakupem udziałów lub akcji tych jednostek.

Na każdy dzień bilansowy Grupa dokonuje oceny posiadanych inwestycji w jednostkach podporządkowanych pod kątem wystąpienia przesłanek, co do utraty wartości. W przypadku wystąpienia takich przesłanek Grupa przeprowadza test na utratę wartości inwestycji poprzez porównanie wartości księgowej inwestycji z większą z dwóch: wartością rynkową lub wartością użytkową.

#### Aktywa finansowe i zobowiązania finansowe

Aktywa finansowe uznaje się za nabyte, a zobowiązania finansowe za powstałe w przypadku zawarcia przez jednostkę kontraktu, który powoduje powstanie aktywów finansowych u jednej ze stron i zobowiązania finansowego albo instrumentu kapitałowego u drugiej ze stron.

Aktywa finansowe oraz zobowiązania finansowe, w tym również pochodne instrumenty finansowe i zawarte transakcje terminowe, z których wynika zobowiązanie lub prawo do nabycia lub sprzedaży w przyszłym terminie ustalonej ilości określonych instrumentów finansowych, po ustalonej cenie, wprowadza się do ksiąg rachunkowych pod datą

zawarcia kontraktu. Aktywa finansowe nabyte na rynku regulowanym wprowadza się do ksiąg rachunkowych na dzień rozliczenia transakcji.

Aktywa finansowe wprowadza się do ksiąg rachunkowych na dzień zawarcia kontraktu w cenie nabycia, tj. wartości godziwej poniesionych wydatków lub przekazanych w zamian innych składników majątkowych, zaś zobowiązania finansowe w wartości godziwej uzyskanej kwoty lub wartości otrzymanych innych składników majątkowych.

Jednostka klasyfikuje instrumenty finansowe w dniu ich nabycia lub powstania do następujących kategorii:

aktywa finansowe i zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu,  
 pożyczki udzielone i należności własne,  
 aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności,  
 aktywa finansowe dostępne do sprzedaży.

Aktywa finansowe przeznaczone do obrotu, w tym zaliczone do aktywów instrumenty pochodne, to aktywa nabyte w celu osiągnięcia korzyści ekonomicznych wynikających z krótkoterminowych zmian cen oraz wahań innych czynników rynkowych, albo aktywa o krótkim czasie trwania nabytego instrumentu, a także inne składniki portfela, co do których jest duże prawdopodobieństwo realizacji w krótkim terminie zakładanych korzyści ekonomicznych. Wycenia się je nie później niż na koniec okresu sprawozdawczego w wiarygodnie ustalonej wartości godziwej, bez jej pomniejszenia o koszty transakcji, jakie jednostka poniosłaby zbywając te aktywa lub wyłączając je z ksiąg rachunkowych z innych przyczyn, chyba że wysokość tych kosztów byłaby znacząca. Skutki okresowej wyceny (przeszacowania do wartości godziwej), z wyjątkiem pozycji zabezpieczanych i instrumentów zabezpieczających, zalicza się odpowiednio do przychodów lub kosztów finansowych okresu sprawozdawczego w którym nastąpiło przeszacowanie. Gdy wartość godziwa nie może być wiarygodnie zmierzona, aktywa finansowe przeznaczone do obrotu wycenia się w skorygowanej cenie nabycia. Przez skorygowaną cenę nabycia należy rozumieć wartość nabytych aktywów finansowych pomniejszona o należne wpłaty.

Pożyczki udzielone i należności własne, niezależnie od terminu wymagalności, to aktywa finansowe powstałe wskutek wydania bezpośrednio drugiej stronie

kontraktu środków pieniężnych oraz obligacje i inne dłużne instrumenty finansowe nabyte w zamian za wydane bezpośrednio drugiej stronie kontraktu środki pieniężne, jeżeli zbywający nie utracił kontroli nad tymi instrumentami. Pożyczki udzielone i należności własne, które jednostka przeznacza do sprzedaży w krótkim terminie zalicza się do aktywów finansowych przeznaczonych do obrotu. Wycenia się je nie później niż na koniec okresu sprawozdawczego w wysokości skorygowanej ceny nabycia oszacowanej za pomocą efektywnej stopy procentowej, niezależnie od tego, czy jednostka zamierza utrzymać je do terminu wymagalności czy też nie.

Należności o krótkim terminie wymagalności, dla których nie określono stopy procentowej wycenia się w kwocie wymaganej zapłaty, jeżeli ustalona za pomocą stopy procentowej przypisanej tej należności wartość bieżąca przyszłych przepływów pieniężnych oczekiwanych przez jednostkę nie różni się istotnie od kwoty wymaganej zapłaty.

Skutki przeszacowania, to jest odpisy z tytułu dyskonta lub premii, jak również pozostałe różnice ustalone na dzień ich wyłączenia z ksiąg rachunkowych, zalicza się odpowiednio do przychodów lub kosztów finansowych okresu sprawozdawczego, w którym nastąpiło przeszacowanie.

Należności z tytułu sprzedaży udziałów lub akcji ujmuje się odpowiednio jako dług lub krótkoterminowe należności inne i wycenia w wysokości skorygowanej ceny nabycia.

Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności to nie zakwalifikowane do pożyczek udzielonych i należności własnych aktywa finansowe, dla których kontrakty określają termin wymagalności spłaty wartości nominalnej oraz prawo do otrzymania w ustalonych terminach korzyści ekonomicznych o ile jednostka zamierza i może utrzymać te aktywa do czasu gdy staną się one wymagalne.

Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności, dla których jest ustalony termin wymagalności, wycenia się nie później niż na koniec okresu sprawozdawczego w wysokości skorygowanej ceny nabycia oszacowanej za pomocą efektywnej stopy procentowej.

Skutki przeszacowania, to jest odpisy z tytułu dyskonta lub premii, jak również pozostałe różnice ustalone na dzień ich wyłączenia z ksiąg rachunkowych, zalicza się odpowiednio do przychodów lub kosztów finansowych okresu sprawozdawczego, w którym nastąpiło przeszacowanie.

Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności, dla których nie jest ustalony termin wymagalności wycenia się nie później niż na koniec okresu sprawozdawczego w cenie nabycia.

Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży to instrumenty nie spełniające warunków zaliczenia do innych kategorii aktywów finansowych. Wycenia się je nie później niż na koniec okresu sprawozdawczego w wiarygodnie ustalonej wartości godziwej, bez jej pomniejszenia o koszty transakcji, jakie jednostka poniosłaby zbywając te aktywa lub wyłączając je z ksiąg rachunkowych z innych przyczyn, chyba że wysokość tych kosztów byłaby znacząca.

Skutki przeszacowania aktywów finansowych zakwalifikowanych do kategorii dostępnych do sprzedaży i wycenianych w wartości godziwej, z wyłączeniem pozycji zabezpieczanych, zalicza się do przychodów lub kosztów finansowych okresu w którym nastąpiło przeszacowanie,

Gdy wartość godziwa nie może być wiarygodnie zmierzona, aktywa finansowe dostępne do sprzedaży wycenia się w skorygowanej cenie nabycia. Skutki przeszacowania, jak również pozostałe różnice ustalone na dzień ich wyłączenia z ksiąg rachunkowych, zalicza się wówczas odpowiednio do przychodów lub kosztów finansowych okresu sprawozdawczego, w którym nastąpiło przeszacowanie.

Zobowiązania finansowe, z wyjątkiem pozycji zabezpieczanych, wycenia się nie później niż na

koniec okresu sprawozdawczego w wysokości skorygowanej ceny nabycia. Zobowiązania

finansowe przeznaczone do obrotu oraz instrumenty pochodne o charakterze zobowiązań wycenia

się w wartości godziwej.

Zobowiązania o krótkim terminie zapadalności, dla których nie określono stopy procentowej wycenia się w kwocie wymaganej zapłaty, jeżeli ustalona za pomocą stopy procentowej przypisanej do tego zobowiązania wartość bieżąca przyszłych przepływów pieniężnych nie różni się istotnie od kwoty wymaganej zapłaty.

Zapasy wyceniane są według cen nabycia lub kosztu wytworzenia nie wyższych od cen sprzedaży

netto możliwych do uzyskania na dzień bilansowy. Poszczególne grupy zapasów są wyceniane w

następujący sposób:

materiały i towary: według cen nabycia

półprodukty i produkty w toku: według kosztów wytworzenia

produkty gotowe: według kosztów wytworzenia.

Zapasy w bilansie wykazywane są w wartości netto to jest po uwzględnieniu odpisów

aktualizujących. Odpisy te zaliczane są do pozostałych kosztów operacyjnych.

Grupa przyjęła zasadę ustalania wartości rozchodu zapasów metodą "pierwsze weszło - pierwsze wyszło".

Należności z tytułu dostaw i usług są ujmowane i wykazywane według kwot wymagających zapłaty,

z uwzględnieniem odpisu aktualizującego. Odpisy aktualizujące dokonywane są w oparciu o analizę

struktury wiekowej sald należności z uwzględnieniem stopnia prawdopodobieństwa zapłaty danej

należności.

Należności o odległych terminach płatności przekraczających 1 rok od dnia bilansowego, dla których efekt dyskonta jest znaczący, są ujmowane według wartości bieżącej oczekiwanej zapłaty

#### Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne

Środki pieniężne wykazane w bilansie obejmują środki pieniężne w banku i w kasie, lokaty

krótkoterminowe o pierwotnym okresie zapadalności nieprzekraczającym trzech miesięcy oraz inne

aktywa pieniężne, o krótkim terminie realizacji i niewielkim ryzyku zmiany wartości godziwej.

Wycena transakcji w walutach obcych - transakcje w walucie obcej są ujmowane w księgach na dzień ich przeprowadzenia po przeliczeniu na walutę polską po kursie wymiany, odpowiednio :

faktycznie zastosowanym w tym dniu, wynikającym z charakteru operacji w przypadku sprzedaży lub kupna walut oraz zapłaty należności i zobowiązań, średnim ogłoszonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski z dnia poprzedzającego - w przypadku pozostałych operacji.

Polskie Spółki Grupy przyjęły zasadę ustalania wartości rozchodu środków pieniężnych wyrażonych w walutach obcych metodą "pierwsze weszło - pierwsze wyszło". Składniki aktywów i pasywów wyrażone w walutach obcych wycenia się na dzień bilansowy według średniego kursu NBP ogłaszanego w tym dniu.

Rozliczenia międzyokresowe kosztów czynne dokonywane są, jeżeli koszty poniesione dotyczą przyszłych okresów sprawozdawczych. Do odpisu czynnych rozliczeń międzyokresowych Grupa stosuje indywidualnie oszacowany okres, w zależności od charakteru i wartości rozliczanej pozycji.

W pozycji czynnych rozliczeń międzyokresowych kosztów wykazywane są także:

w przypadku niezakończonych kontraktów usługowych, gdy wartość przychodu rozpoznanego według stopnia zaawansowania na danym kontrakcie jest wyższa niż kwota zafakturowanych przychodów, różnica ta prezentowana jest w ramach czynnych rozliczeń międzyokresowych kosztów.

#### Kapitał podstawowy, zapasowy i z aktualizacji wyceny.

Kapitał podstawowy reprezentowany jest przez kapitał podstawowy Jednostki Dominującej, ujmuje się go w wysokości określonej w statucie Jednostki i wpisanej do Krajowego Rejestru Sądowego.

Zadeklarowane, lecz nie wniesione wkłady kapitałowe ujmowane są jako należne wpłaty na poczet kapitału.

Kapitał zapasowy tworzony jest z podziału zysku, z przeniesienia kapitału z aktualizacji wyceny środków trwałych oraz nadwyżki wartości emisyjnej akcji ponad ich wartością nominalną, pomniejszonej o koszty emisji.

Kapitał z aktualizacji wyceny tworzony jest w przypadkach określonych w przepisach ustawy o rachunkowości, w szczególności obejmuje różnice kursowe wynikające z przeliczenia sprawozdania finansowego zagranicznego oddziału Jednostki Dominującej oraz sprawozdania spółki Niemieckiej podlegającej konsolidacji.

Leasing finansowy i operacyjny. Środki trwałe oraz wartości niematerialne i prawne użytkowane na podstawie umowy, która spełnia warunki określone w art. 3 ust. 4 Ustawy o rachunkowości, są ujmowane w bilansie na dzień rozpoczęcia leasingu według niższej z następujących dwóch wartości: wartości godziwej składnika stanowiącego przedmiot leasingu lub wartości bieżącej minimalnych opłat leasingowych. Opłaty leasingowe są alokowane na koszty



finansowe i zmniejszenie salda zobowiązania z tytułu leasingu, w sposób umożliwiający uzyskanie stałej stopy odsetek od pozostałego do spłaty zobowiązania. Koszty finansowe są ujmowane w rachunku zysków i strat,

Środki trwałe oraz wartości niematerialne i prawne użytkowane na mocy umów leasingu finansowego są amortyzowane przez szacowany okres użytkowania środka trwałego.

Umowy leasingowe, zgodnie z którymi leasingodawca zachowuje zasadniczo całe ryzyko i wszystkie pożytki wynikające z posiadania przedmiotu leasingu, zaliczane są do umów leasingu operacyjnego. Opłaty leasingowe z tytułu leasingu operacyjnego oraz późniejsze raty leasingowe ujmowane są jako koszty operacyjne w zysku lub stracie metodą liniową przez okres trwania leasingu.

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług stanowią zobowiązania do zapłaty za towary i usługi nabyte w toku zwykłej działalności gospodarczej przedsiębiorstwa od dostawców. Zobowiązania klasyfikuje się jako zobowiązania krótkoterminowe, jeżeli termin zapłaty przypada w ciągu jednego roku (lub w zwykłym cyklu działalności gospodarczej przedsiębiorstwa, jeżeli jest dłuższy). W przeciwnym wypadku, zobowiązania wykazuje się jako długoterminowe. Zobowiązania z tytułu dostaw wycenia się na dzień bilansowy w kwocie wymagającej zapłaty.

Rezerwy i bierne rozliczenia międzyokresowe kosztów - Grupa tworzy rezerwy na pewne lub prawdopodobne przyszłe zobowiązania, które można w sposób wiarygodny oszacować, a w szczególności na skutki toczących się postępowań sądowych.

Grupa dokonuje biernych rozliczeń międzyokresowych kosztów w wysokości prawdopodobnych zobowiązań przypadających na bieżący okres sprawozdawczy.

Rozliczenia międzyokresowe przychodów dokonywane z zachowaniem zasady ostrożności, obejmują w szczególności równowartość otrzymanych lub należnych od kontrahentów środków z tytułu świadczeń, których wykonanie nastąpi w następnych okresach sprawozdawczych.

W przypadku niezakończonych kontraktów usługowych, gdy wartość przychodu rozpoznanego według stopnia zaawansowania na danym kontrakcie jest niższa niż kwota zafakturowanych przychodów, różnicę tę prezentuje się w ramach rozliczeń międzyokresowe przychodów. Zasady wyceny kontraktów opisano w pkt. Wprowadzenia dot. „Długoterminowe kontrakty usługowe”.

Przychody ze sprzedaży są ujmowane w takiej wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że Grupa uzyska korzyści ekonomiczne związane z daną transakcją oraz gdy kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób.

Długoterminowe kontrakty usługowe. Przychody z realizowanych umów usługowych, niezakończone na dzień bilansowy podlegają wycenie wg stopnia zaawansowania prac.

Stopień zaawansowania kontraktu ustala się jako stosunek kosztów poniesionych do dnia bilansowego do łącznych kosztów kontraktu (łącznie koszty kontraktu obejmują koszty poniesione do dnia bilansowego oraz aktualnie prognozowane koszty pozostałe do zakończenia kontraktu).

Przychody odpowiadające stopniowi zawansowania kontraktu na dzień bilansowy wyznacza się jako iloczyn stopnia zaawansowania oraz łącznej kwoty planowanych przychodów na kontrakcie.

Jeżeli tak określone przychody przekraczają wartość zafakturowanej sprzedaży, wynikająca z powyższej różnicy kwota prezentowana jest w czynnych rozliczeniach międzyokresowych kosztów jako „Należności niezafakturowane z tyt. niezakończonych kontraktów”

Jeżeli przychody określone według stopnia zaawansowania są niższe od wartość zafakturowanej sprzedaży, wynikająca z powyższej różnicy kwota prezentowana jest w pasywach bilansu w rozliczeniach międzyokresowych przychodów jako „Przychody zafakturowane ponad stopień zaawansowania prac”

W przypadku, gdy jest wysoce prawdopodobne, że łączne koszty wykonania umowy przekroczą łączne przychody z tytułu umowy, przewidywana strata jest ujmowana jako koszt okresu, w którym została ujawniona poprzez utworzenie rezerwy na straty na kontrakcie. Wysokość rezerwy lub/i zasadność jej utrzymania jest weryfikowana na każdy kolejny dzień bilansowy, aż do momentu zakończenia kontraktu. Wartość utworzonych rezerw na straty jest prezentowana w pozostałych rezerwach.

### Koszty działalności operacyjnej

Grupa Kapitałowa sporządza rachunek zysków i strat w wersji kalkulacyjnej

Koszt własny sprzedaży obejmuje koszty bezpośrednio związane z nabyciem sprzedanych towarów i wytworzeniem sprzedanych usług.

Koszty sprzedaży obejmują koszty handlowe i koszty marketingowe.

Koszty ogólnego zarządu obejmują koszty związane z kierowaniem poszczególnymi spółkami w Grupie Kapitałowej oraz koszty administracji.

Pozostałe przychody i koszty operacyjne - obejmują dotyczące danego okresu sprawozdawczego pozycje określone przepisami o rachunkowości, takie, jak utworzenie i rozwiązanie odpisów aktualizujących należności i zapasy, wynik na sprzedaży i likwidacji niefinansowych aktywów trwałych, otrzymane i zapłacone kary i odszkodowania.

Przychody i koszty finansowe ujmowane są w ciągu roku z zachowaniem zasady współmierności przychodów i kosztów. Ujemne i dodatnie różnice kursowe dotyczące aktywów wyrażonych w walutach obcych powstałe na dzień wyceny oraz przy zapłacie należności i zobowiązań zalicza się do kosztów finansowych lub przychodów finansowych. W sprawozdaniu finansowym wykazywana jest nadwyżka dodatnich lub ujemnych różnic kursowych.

Dotacje są ujmowane wtedy i tylko wtedy, gdy istnieje uzasadnione przekonanie, że Spółka spełni warunki związane z dotacją oraz że dotacja zostanie otrzymana. Jeżeli dotacja dotyczy danej pozycji kosztowej, wówczas

jest ona ujmowana jako przychód w sposób współmierny do kosztów, które dotacja ta ma w zamierzeniu kompensować. Jeżeli dotacja dotyczy składnika aktywów, wówczas jej wartość jest ujmowana na koncie przychodów przyszłych okresów, a następnie stopniowo, drogą równych odpisów rocznych, odnoszona jest w przychody przez szacowany okres użytkowania związanego z nią składnika aktywów. Jeżeli dotacja otrzymywana jest w formie zaliczek, to w pierwszej kolejności jest rozliczana na poczet kosztów prac badawczych.

Podatek dochodowy za okres sprawozdawczy obejmuje podatek bieżący i odroczony. Podatek ujmuje się w rachunku zysków i strat, z wyłączeniem zakresu, w którym odnosi się on bezpośrednio do pozycji ujętych w kapitale własnym.

Część odroczonego w rachunku zysków i strat stanowi różnicę pomiędzy stanem rezerw i aktywów z tytułu podatku odroczonego na koniec i początek okresu sprawozdawczego.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego Grupa ustala w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi między wartością aktywów i pasywów wykazywaną w sprawozdaniu finansowym a ich wartością podatkową oraz stratą podatkową możliwą do odliczenia w przyszłości. Aktywa z tytułu podatku odroczonego tworzy się w wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że zostanie osiągnięty dochód do opodatkowania, który pozwoli na ich wykorzystanie

Rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego Grupa tworzy w wysokości kwoty podatku dochodowego, wymagającej w przyszłości zapłaty, w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych między wykazywaną w sprawozdaniu finansowym wartością aktywów i pasywów a ich wartością podatkową.

Grupa Kapitałowa prezentuje w bilansie aktywa i rezerwę na podatek w kwocie netto, jeżeli istnieje możliwy do wyegzekwowania tytuł prawny do przeprowadzenia kompensaty oraz aktywa i rezerwa z tytułu podatku

odroczonego dotyczą podatku dochodowego nałożonego przez ten sam organ podatkowy I na tego samego podatnika.

W 2013 roku nie nastąpiły zmiany w zasadach rachunkowości i prezentacji danych w sprawozdaniu finansowym.

## **6. Skonsolidowane sprawozdanie finansowe eo Networks SA za okres od 1 października 2013 do 31 grudnia 2013 roku.**

a) **Rachunek zysków i strat skonsolidowany eo Networks SA za okres od 1 października do 31 grudnia 2013 roku wraz z danymi porównywalnymi:**

<b>SKONSOLIDOWANY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT</b>	<b>I - XII 2013</b>	<b>I - XII 2012</b>
<b>A. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, w tym:</b>	<b>28 611 219,85</b>	<b>38 142 779,49</b>
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów	26 175 775,37	26 024 453,33
II. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	2 435 444,48	12 118 326,16
<b>B. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, w tym:</b>	<b>22 187 744,09</b>	<b>28 130 723,16</b>
I. Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	20 094 950,35	16 807 660,27
II. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	2 092 793,74	11 323 062,89
<b>C. Zysk (strata) brutto ze sprzedaży (A-B)</b>	<b>6 423 475,76</b>	<b>10 012 056,33</b>
<b>D. Koszty sprzedaży</b>	<b>1 803 750,98</b>	<b>1 568 422,84</b>
<b>E. Koszty ogólnego zarządu</b>	<b>5 297 454,82</b>	<b>4 294 062,75</b>
<b>F. Zysk (strata) ze sprzedaży (C-D-E)</b>	<b>-677 730,04</b>	<b>4 149 570,74</b>
<b>G. Pozostałe przychody operacyjne</b>	<b>382 151,29</b>	<b>182 200,54</b>
I. Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	15 116,21	432,53
II. Dotacje	45 000,00	0,00
III. Inne przychody operacyjne	322 035,08	181 768,01
<b>H. Pozostałe koszty operacyjne</b>	<b>490 792,09</b>	<b>275 885,95</b>
I. Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00
II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	134 012,60	54 543,77
III. Inne koszty operacyjne	356 779,49	221 342,18
<b>I. Zysk(strata) z działalności operacyjnej (F+G-H)</b>	<b>-786 370,84</b>	<b>4 055 885,33</b>
<b>J. Przychody finansowe</b>	<b>1 712 534,72</b>	<b>181 720,20</b>
I. Dywidendy i udziały w zyskach	0,00	0,00
II. Odsetki	24 111,11	43 280,57
III. Zysk ze zbycia inwestycji	0,00	0,00
IV. Aktualizacja wartości inwestycji	0,00	0,00
V. Inne	1 688 423,61	138 439,63
<b>K. Koszty finansowe</b>	<b>1 876 852,38</b>	<b>515 256,06</b>
I. Odsetki	199 956,15	161 293,49
II. Strata ze zbycia inwestycji	0,00	200 000,00
III. Aktualizacja wartości inwestycji	0,00	0,00
IV. Inne	1 676 896,23	153 962,57
<b>L. Zysk (strata) na sprzedaży całości lub części udziałów jednostek podp.</b>	<b>258 932,31</b>	<b>0,00</b>
<b>M. Zysk (strata) z działalności gospodarczej (I+J-K)</b>	<b>-691 756,19</b>	<b>3 722 349,47</b>
<b>N. Wynik zdarzeń nadzwyczajnych (M.I.-M.II.)</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>O. Odpis wartości firmy</b>	<b>0,00</b>	<b>4 965,79</b>
<b>P. Odpis ujemnej wartości firmy</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>Q. Zysk (strata) brutto (L+M)</b>	<b>-691 756,19</b>	<b>3 717 383,68</b>
<b>R. Podatek dochodowy</b>	<b>97 021,94</b>	<b>1 084 917,99</b>
<b>S. Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>T. Zysk (strata) z udziałów w jednostkach podp. wyc. metodą praw własności</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>U. Zysk (strata) mniejszości</b>	<b>413 109,18</b>	<b>142 994,57</b>
<b>W. Zysk (strata) netto (Q - R - S+/- T+/- U)</b>	<b>-1 201 887,31</b>	<b>2 489 471,12</b>

<b>SKONSOLIDOWANY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT</b>	<b>IV Q 2013</b>	<b>IV Q 2012</b>
<b>A. Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów, w tym:</b>	<b>8 135 160,78</b>	<b>12 232 091,22</b>
I. Przychody netto ze sprzedaży produktów	7 715 971,51	7 700 061,63
II. Przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	419 189,27	4 532 029,59
<b>B. Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, w tym:</b>	<b>6 376 471,15</b>	<b>9 379 558,49</b>
I. Koszt wytworzenia sprzedanych produktów	6 009 782,80	5 233 297,83
II. Wartość sprzedanych towarów i materiałów	366 688,35	4 146 260,66
<b>C. Zysk (strata) brutto ze sprzedaży (A-B)</b>	<b>1 758 689,63</b>	<b>2 852 532,73</b>
<b>D. Koszty sprzedaży</b>	<b>479 272,43</b>	<b>422 228,37</b>
<b>E. Koszty ogólnego zarządu</b>	<b>1 565 397,49</b>	<b>1 385 971,95</b>
<b>F. Zysk (strata) ze sprzedaży (C-D-E)</b>	<b>-285 980,29</b>	<b>1 044 332,41</b>
<b>G. Pozostałe przychody operacyjne</b>	<b>119 117,19</b>	<b>-56 117,35</b>
I. Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	1 802,42	0,00
II. Dotacje	45 000,00	0,00
III. Inne przychody operacyjne	72 314,77	-56 117,35
<b>H. Pozostałe koszty operacyjne</b>	<b>177 722,81</b>	<b>18 924,58</b>
I. Strata ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	0,00	0,00
II. Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych	94 223,75	54 543,77
III. Inne koszty operacyjne	83 499,06	-35 619,19
<b>I. Zysk(strata) z działalności operacyjnej (F+G-H)</b>	<b>-344 585,91</b>	<b>969 290,48</b>
<b>J. Przychody finansowe</b>	<b>-26 664,99</b>	<b>146 140,99</b>
I. Dywidendy i udziały w zyskach	0,00	0,00
II. Odsetki	2 799,86	7 975,48
III. Zysk ze zbycia inwestycji	0,00	0,00
IV. Aktualizacja wartości inwestycji	0,00	0,00
V. Inne	-29 464,85	138 165,51
<b>K. Koszty finansowe</b>	<b>45 856,26</b>	<b>285 750,46</b>
I. Odsetki	45 856,26	59 758,15
II. Strata ze zbycia inwestycji	0,00	200 000,00
III. Aktualizacja wartości inwestycji	0,00	0,00
IV. Inne	0,00	25 992,31
<b>L. Zysk (strata) na sprzedaży całości lub części udziałów jednostek podp.</b>	<b>-379 119,94</b>	<b>0,00</b>
<b>M. Zysk (strata) z działalności gospodarczej (I+J-K)</b>	<b>-796 227,10</b>	<b>829 681,01</b>
<b>N. Wynik zdarzeń nadzwyczajnych (M.I.-M.II.)</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>O. Odpis wartości firmy</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>P. Odpis ujemnej wartości firmy</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>Q. Zysk (strata) brutto (L+M)</b>	<b>-796 227,10</b>	<b>829 681,01</b>
<b>R. Podatek dochodowy</b>	<b>-124 552,64</b>	<b>289 307,74</b>
<b>S. Pozostałe obowiązkowe zmniejszenia zysku (zwiększenia straty)</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>T. Zysk (strata) z udziałów w jednostkach podp. wyc. metodą praw własności</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>U. Zysk (strata) mniejszości</b>	<b>12 073,14</b>	<b>72 399,46</b>
<b>W. Zysk (strata) netto (Q - R - S+/- T+/- U)</b>	<b>-683 747,60</b>	<b>467 973,81</b>

Najważniejsze trendy zauważalne w skonsolidowanym rachunku zysków i strat spółki za cztery kwartały bieżącego roku w porównaniu do czterech kwartałów roku 2012 to :

- Spadek przychodów ze sprzedaży ogółem, spowodowany spadkiem w przychodach ze sprzedaży towarów i materiałów,
- Spadek rentowności przychodów z usług przy jednoczesnym lekkim wzroście wolumenu przychodów ze sprzedaży usług, spowodowany zwiększonymi wydatkami na przygotowanie do realizacji projektów oraz niewystarczającym wykorzystaniem zasobów w części programistycznej.

W ocenie Zarządu Spółki działania mające na celu dostosowanie struktury kosztowej do możliwości sprzedażowych spółki odnoszą pozytywny skutek.

Przyczyny słabszego wyniku w ujęciu rok do roku są analogiczne do czynników występujących w czwartym kwartale.



**b) Skonsolidowany bilans eo Networks SA na dzień 31 grudnia 2013 roku wraz z danymi porównywalnymi:**

<b>AKTYWA</b>		<b>Na dzień 31.12.2013 r.</b>	<b>Na dzień 31.12.2012 r.</b>
<b>A</b>	<b>Aktywa trwałe</b>	<b>6 391 699,32</b>	<b>6 879 613,36</b>
I	Wartości niematerialne i prawne	2 524 570,34	817 685,85
II	Wartość firmy jednostek podporządkowanych	0,00	0,00
III	Rzeczowe aktywa trwałe	1 749 532,54	2 544 287,96
IV	Należności długoterminowe	386 962,30	536 718,38
V	Inwestycje długoterminowe	0,00	208 414,52
VI	Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	1 730 634,14	2 772 506,65
<b>B</b>	<b>Aktywa obrotowe</b>	<b>9 866 507,22</b>	<b>18 015 060,05</b>
I	Zapasy	429 797,30	102 841,83
II	Należności krótkoterminowe	6 094 370,14	13 303 853,99
III	Inwestycje krótkoterminowe	2 453 547,10	4 172 201,28
IV	Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	888 792,68	436 162,95
<b>SUMA AKTYWÓW</b>		<b>16 258 206,54</b>	<b>24 894 673,41</b>

<b>PASYWA</b>		<b>Na dzień 31.12.2013 r.</b>	<b>Na dzień 31.12.2012 r.</b>
<b>A</b>	<b>Kapitał (fundusz) własny</b>	<b>7 333 304,87</b>	<b>10 991 453,71</b>
I	Kapitał (fundusz) podstawowy	205 937,90	205 937,90
II	Należne wpłaty na Kapitał podstawowy (wielkość ujemna)	0,00	0,00
III	Udziały (akcje) własne (wielkość ujemna)	-2 463 778,10	0,00
IV	Kapitał (fundusz) zapasowy	11 088 194,76	8 321 020,26
V	Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny	0,00	-21 366,58
VI	Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe	0,00	0,00
VII	Różnice kursowe z przeliczenia	-41 137,94	-2 586,77
VIII	Zysk /Strata z lat ubiegłych	-254 024,44	-1 022,22
IX	Zysk/Strata netto	-1 201 887,31	2 489 471,12
X	Odpisy z zysku netto w roku obrotowym (wielkość ujemna)	0,00	0,00
XI	Kapitał zakładowy w trakcie rejestracji	0,00	0,00
<b>B</b>	<b>Kapitał mniejszości</b>	<b>0,00</b>	<b>261 573,77</b>
<b>C</b>	<b>Ujemna wartość firmy jednostek podporządkowanych</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>D</b>	<b>Zobowiązania i rezerwy na zobowiązania</b>	<b>8 924 901,67</b>	<b>13 641 645,93</b>
I	Rezerwy na zobowiązania	468 088,17	563 619,87
II	Zobowiązania długoterminowe	163 130,15	778 539,21
III	Zobowiązania krótkoterminowe	5 774 039,42	11 407 804,92
IV	Rozliczenia międzyokresowe	2 519 643,93	891 681,93
<b>SUMA PASYWÓW</b>		<b>16 258 206,54</b>	<b>24 894 673,41</b>

Najważniejsze trendy w bilansie spółki na dzień 31 grudnia 2013 roku w porównaniu do bilansu spółki na dzień 31 grudnia 2012 roku to :

- Spadek sumy bilansowej spowodowany głównie spadkiem aktywów obrotowych w pozycjach należności oraz środki pieniężne, koresponduje z tym zmniejszenie zobowiązań handlowych,
- Spadek kapitałów własnych poprzez nabycie akcji własnych celem umorzenia oraz stratę netto,
- Wzrost rozliczeń międzyokresowych z uwagi na realizację projektów współfinansowanych ze środków Unii Europejskiej.

c) Skonsolidowane sprawozdanie z przepływów środków pieniężnych eo Networks SA za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2013 roku wraz z danymi porównywalnymi:

Rachunek przepływu środków pieniężnych (skonsolidowany)	I- XII 2013	I - XII 2012
<b>A. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej</b>		
I. Zysk (strata) netto	-1 201 887,31	2 489 471,12
II. Korekty razem	3 464 918,72	2 310 274,93
<b>III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+II)</b>	<b>2 263 031,41</b>	<b>4 799 746,05</b>
<b>B. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej</b>		
I. Wpływy	-2 105 035,97	501 755,57
II. Wydatki	2 276 321,65	4 548 081,10
<b>III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)</b>	<b>-4 381 357,62</b>	<b>-4 046 325,53</b>
<b>C. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej</b>		
I. Wpływy	938 411,50	1 535 284,75
II. Wydatki	531 881,44	103 350,49
<b>III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)</b>	<b>406 530,06</b>	<b>1 431 934,26</b>
<b>D. Przepływy pieniężne netto razem (A.III.+B.III.+C.III)</b>	<b>-1 711 796,15</b>	<b>2 185 354,78</b>
<b>E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:</b>	<b>-1 702 074,74</b>	<b>2 185 354,78</b>
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	9 721,41	-24 539,18
<b>F. Środki pieniężne na początek okresu</b>	<b>4 093 269,80</b>	<b>1 907 915,02</b>
<b>G. Środki pieniężne na koniec okresu (F+D)</b>	<b>2 381 473,65</b>	<b>4 093 269,80</b>
- o ograniczonej możliwości dysponowania	67 230,29	113 438,66

d) Skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale własnym eo Networks SA za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2013 roku wraz z danymi porównywalnymi :

<b>ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM (skonsolidowane)</b>	<b>Stan na dzień 31.12.2013 r.</b>	<b>Stan na dzień 31.12.2012 r.</b>
<b>I. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO)</b>	<b>10 991 453,71</b>	<b>8 587 869,55</b>
I.a. Kapitał (fundusz) własny na początek okresu (BO) po korektach	<b>10 991 453,71</b>	<b>8 587 869,55</b>
<b>1. Kapitał (fundusz) podstawowy na początek okresu</b>	<b>205 937,90</b>	<b>205 937,90</b>
1.1. Zmiany kapitału (funduszu) podstawowego	0,00	0,00
<b>1.2. Kapitał (fundusz) podstawowy na koniec okresu</b>	<b>205 937,90</b>	<b>205 937,90</b>
<b>2. Należne wpłaty na kapitał podstawowy na początek okresu</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
2.1. Zmiana należnych wpłat na kapitał podstawowy	0,00	0,00
<b>2.2. Należne wpłaty na kapitał podstawowy na koniec okresu</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>3. Udziały (akcje) własne na początek okresu</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>3.1. Udziały (akcje własne) na koniec okresu</b>	<b>2 463 778,10</b>	<b>0,00</b>
<b>4. Kapitał (fundusz) zapasowy na początek okresu</b>	<b>8 321 020,26</b>	<b>5 687 296,97</b>
4.1. Zmiany kapitału (funduszu) zapasowego	2 767 174,50	2 633 723,29
<b>4.2. Kapitał zapasowy na koniec okresu</b>	<b>11 088 194,76</b>	<b>8 321 020,26</b>
<b>5. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na początek okresu</b>	<b>-23 953,35</b>	<b>61 933,61</b>
5.1. Zmiany kapitału (funduszu) z aktualizacji wyceny	-17 184,59	-85 886,96
<b>5.2. Kapitał (fundusz) z aktualizacji wyceny na koniec okresu</b>	<b>-41 137,94</b>	<b>-23 953,35</b>
<b>6. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na początek okresu</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
6.1. Zmiany pozostałych kapitałów (funduszy) rezerwowych	0,00	0,00
<b>6.2. Pozostałe kapitały (fundusze) rezerwowe na koniec okresu</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>7. Różnice kursowe z przeliczenia</b>	<b>0,00</b>	<b>0,00</b>
<b>8. Zysk (strata) z lat ubiegłych na początek okresu</b>	<b>2 488 448,90</b>	<b>2 632 701,07</b>
<b>8.1. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu</b>	<b>2 837 082,01</b>	<b>2 633 723,29</b>
8.2. Zysk z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	2 837 082,01	2 633 723,29
<b>8.3. Zysk z lat ubiegłych na koniec okresu</b>	<b>97 353,23</b>	<b>0,00</b>
<b>8.4. Strata z lat ubiegłych na początek okresu,</b>	<b>348 633,11</b>	<b>1 022,22</b>
8.5. Strata z lat ubiegłych na początek okresu, po korektach	348 633,11	1 022,22
<b>8.6. Strata z lat ubiegłych na koniec okresu</b>	<b>351 377,67</b>	<b>1 022,22</b>
<b>8.7. Zysk (strata) z lat ubiegłych na koniec okresu</b>	<b>-254 024,44</b>	<b>-1 022,22</b>
<b>9. Wynik netto</b>	<b>-1 201 887,31</b>	<b>2 489 471,12</b>
<b>II. Kapitał (fundusz) własny na koniec okresu (BZ)</b>	<b>7 333 304,87</b>	<b>10 991 453,71</b>
<b>III. Kapitał (fundusz) własny, po uwzględnieniu proponowanego podziału wyniku</b>	<b>7 333 304,87</b>	<b>10 991 453,71</b>

**e) Informacje dotyczące liczby osób zatrudnionych w Grupie Kapitałowej eo Networks S.A. na 31 grudnia 2013 roku, w przeliczeniu na pełne etaty :**

W grupie kapitałowej zatrudnionych było w przeliczeniu na pełne etaty :

- 154,10 osób na dzień 31 grudnia 2013 roku,
- 122,25 osób na dzień 31 grudnia 2012 roku.

## **8. Komentarz Zarządu eo Networks SA na temat czynników i zdarzeń mających wpływ na wyniki finansowe grupy kapitałowej w czwartym kwartale 2013 roku :**

### **GRUPA KAPITAŁOWA :**

W dniu 27.12.2013 roku została podpisana umowa sprzedaży udziałów w jednostce powiązanej eo Networks Service GmbH z siedzibą w Tuerkheim (Niemcy), o wartości nominalnej 10 000 euro, stanowiące 40% udziałów w kapitale zakładowym i 40% głosów na zgromadzeniu wspólników, na rzecz osoby fizycznej. Wartość transakcji to 10 000 euro, wartość księgowa sprzedanych udziałów w księgach Emitenta to 10 000 euro. Tym samym eo Networks S.A. zakończyło inwestycję w eo Networks Service GmbH.

Tym samym, zarówno na dzień bilansowy to jest 31 grudnia 2013 roku, jak i na dzień przekazania niniejszego raportu, eo Networks S.A. nie było jednostką dominującą dla żadnych podmiotów zewnętrznych.

### **NAJWAŻNIEJSZE UMOWY ORAZ ISTOTNE ZDARZENIA :**

W dniu 4 października bieżącego roku Zarząd eo Networks S.A. podpisał z Polską Agencją Rozwoju Przedsiębiorczości umowę o dofinansowanie w ramach działania 8.2 ósmej osi priorytetowej programu "Społeczeństwo informacyjne - zwiększanie innowacyjności gospodarki Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka 2007-2013". Przedmiotem umowy jest optymalizacja obsługi zadań serwisowych za pomocą systemu B2B i wymiany danych EDI oraz udostępnienie usługi optymalizacji przydzielania serwisantów do zadań partnerom zagranicznym. Wartość umowy to 1'406'500 złotych, z czego dofinansowanie wynosić będzie maksymalnie 576'100 złotych. Przewidywane zakończenie projektu to czwarty kwartał 2014 roku.

W dniu 21 listopada bieżącego roku Zarząd eo Networks S.A. podpisał z Polską Agencją Rozwoju Przedsiębiorczości umowę o dofinansowanie w ramach działania 8.2 ósmej osi priorytetowej programu "Społeczeństwo informacyjne - zwiększanie innowacyjności gospodarki Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka 2007-2013". Przedmiotem umowy jest wdrożenie systemu B2B automatyzującego procesy niezbędne do świadczenia usług IT przez eo Networks i partnerów. Wartość umowy to 2 330 000 złotych, z czego

dofinansowanie wynosić będzie maksymalnie 930 000 złotych. Przewidywane zakończenie projektu to pierwszy kwartał 2015 roku.

W dniu 27.12.2013 roku została podpisana umowa sprzedaży udziałów w jednostce powiązanej eo Networks Service GmbH z siedzibą w Tuerkheim (Niemcy), o wartości nominalnej 10 000 euro, stanowiące 40% udziałów w kapitale zakładowym i 40% głosów na zgromadzeniu wspólników, na rzecz osoby fizycznej. Wartość transakcji to 10 000 euro, wartość księgowa sprzedanych udziałów w księgach Emitenta to 10 000 euro. Tym samym eo Networks S.A. zakończyło inwestycję w eo Networks Service GmbH.

## **9. Komentarz Zarządu eo Networks SA na temat działań innowacyjnych w czwartym kwartale 2013 :**

Spółka kontynuowała realizację innowacyjnego projektu pod nazwą „Badanie innowacyjnej koncepcji analizatora treści antyspam/scam w serwisach internetowych” :

W dniu 02.02.2012 roku Spółka podpisała umowę z Polską Agencją Rozwoju Przedsiębiorczości o dofinansowanie w ramach działania 1.4. Wsparcie projektów celowych osi priorytetowej 1 Badania i rozwój nowoczesnych technologii Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka 2007-2013, dotyczącą udzielenia dofinansowania na realizację projektu „Badanie innowacyjnej koncepcji analizatora treści antyspam/scam w serwisach internetowych”. Celem projektu jest przeprowadzenie autorskich badań przemysłowych oraz prac rozwojowych prowadzących do opracowania innowacyjnego rozwiązania - analizatora treści (światowa innowacja produktowa), którego głównym zadaniem będzie zmniejszenie ilości informacji niepożądanych (spam i scam) w serwisach internetowych, m.in. portalach ogłoszeniowych, blogach (dziennikach internetowych), czy forach internetowych. Szacuje się, iż innowacyjny analizator treści będzie w stanie wyeliminować 70% treści niepożądanych. Projekt będzie opierał się na koncepcji automatycznej analizy treści z wykorzystaniem autorskiego algorytmu pobierającego kilkakrotnie informacje w trakcie sesji sieciowej i śledzącego zachowania użytkowników. Analizator treści będzie usługą realizowaną jako webserwis (usługa sieciowa), dzięki czemu możliwa będzie prosta integracja z dowolną stroną www.

Wartość projektu ogółem to 4.048.015,00 złotych, z czego dofinansowanie ze środków UE wyniesie 2.097.915,00 zł. Planowane zakończenie projektu to trzeci kwartał 2014 roku.

W dniu 4 października bieżącego roku Zarząd eo Networks S.A. podpisał z Polską Agencją Rozwoju Przedsiębiorczości umowę o dofinansowanie w ramach działania 8.2 ósmej osi

priorytetowej programy "Społeczeństwo informacyjne - zwiększanie innowacyjności gospodarki Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka 2007-2013". Przedmiotem umowy jest optymalizacja obsługi zadań serwisowych za pomocą systemu B2B i wymiany danych EDI oraz udostępnienie usługi optymalizacji przydzielania serwisantów do zadań partnerom zagranicznym. Wartość umowy to 1'406'500 złotych, z czego dofinansowanie wynosić będzie maksymalnie 576'100 złotych. Przewidywane zakończenie projektu to czwarty kwartał 2014 roku.

W dniu 21 listopada bieżącego roku Zarząd eo Networks S.A. podpisał z Polską Agencją Rozwoju Przedsiębiorczości umowę o dofinansowanie w ramach działania 8.2 ósmej osi priorytetowej programy "Społeczeństwo informacyjne - zwiększanie innowacyjności gospodarki Programu Operacyjnego Innowacyjna Gospodarka 2007-2013". Przedmiotem umowy jest wdrożenie systemu B2B automatyzującego procesy niezbędne do świadczenia usług IT przez eo Networks i partnerów. Wartość umowy to 2 330 000 złotych, z czego dofinansowanie wynosić będzie maksymalnie 930 000 złotych. Przewidywane zakończenie projektu to pierwszy kwartał 2015 roku.

## **10. Stanowisko odnośnie możliwości realizacji publikowanych prognoz wyników finansowych na dany rok obrotowy**

eo Networks S.A. nie publikowała prognoz finansowych dla Grupy Kapitałowej na 2013 rok.



## 11. Oświadczenie zarządu

Warszawa, dnia 14 lutego 2013 roku

Zarząd eo Networks S.A. oświadcza, że według jego najlepszej wiedzy, wybrane skonsolidowane informacje finansowe oraz dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z przepisami obowiązującymi Emitenta oraz, że raport kwartalny z działalności zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Spółki i Grupy Kapitałowej.

Błażej Piech - Prezes Zarządu

Rafał Jagniewski - Wiceprezes Zarządu